GLI SPECIALI DI

SOLARE B2B

Inserto allegato al numero di ottobre 2026 di SolareB2B

Speciale utility scale

- *MERCATO: LE NUOVE FRONTIERE DEI GRANDI IMPIANTI A TERRA IN UN CONTESTO PIÙ MATURO E SELETTIVO*
- *VETRINA: ATTIVITÀ, PIPELINE E CASE HISTORY DEI PRINCIPALI EPC E IPP*

SOLAR & STORAGE LIVE Italia
7–8 ottobre 2026 | Veronafiere, Verona



espe.it

ESPE GROUP

DALLA PRODUZIONE ALL'ACCUMULO, UN PROGETTO ENERGETICO COMPLETO.

Fotovoltaico e storage possono esprimere al meglio il loro potenziale quando vengono progettati come parti di un unico sistema. Il Gruppo ESPE mette a disposizione una filiera completa per gli impianti Large Scale, C&I e agrivoltaici, integrando lo sviluppo, la progettazione, la realizzazione e la gestione attraverso competenze coordinate.

A questa esperienza si affiancano i sistemi BESS, integrati o stand-alone, progettati sulle caratteristiche dell'impianto e sugli obiettivi dell'investimento. Una visione che accompagna l'energia dalla produzione alla gestione, con soluzioni su misura per ogni progetto.

Progettiamo
e installiamo il tuo BESS.
Scopri di più

ESPE
Energy Expertise

Ti aspettiamo a

SOLAR & STORAGE LIVE Italia

Veronafiere, 7-8 ottobre 2026
STAND D90

ENERGYEAR ITALIA 2026

Milano, 13 14 15 ottobre 2026

LA SCHEDA

- **Sede:** Grantorto (PD)
- **Attività principale:** EPC contractor specializzato nel settore delle energie rinnovabili e dell'impiantistica elettrica industriale; progettazione, approvvigionamento e costruzione di impianti fotovoltaici chiavi in mano
- **Taglia impianti seguiti prevalentemente:** 1-70 MWp

I NUMERI

- ★ **Impianti realizzati:** Oltre 820 impianti fotovoltaici a terra e su tetto
- ★ **MW installati complessivi:** Itre 775 MWp dal 2003

CASE HISTORY

A San Martino di Venezze, in provincia di Rovigo, l'azienda ha realizzato un impianto fotovoltaico da 17,6 MWp sviluppato da Chiron Energy. Il progetto nasce dalla riqualificazione di un'area produttiva inutilizzata e produrrà oltre 24,5 GWh all'anno destinati alla vendita di energia. La sfida principale è emersa a cantiere quasi ultimato, con la revisione dei requisiti di connessione che ha imposto la redistribuzione della potenza tra i due POD e la riprogettazione della rete MT. Grazie a un efficace coordinamento tra progettazione e cantiere, l'intervento è stato completato senza ritardi sul cronoprogramma.





"LA SFIDA NON È LA TECNOLOGIA, MA L'ESECUZIONE"

Ernest Juricic, sales director

«Oggi la vera sfida non riguarda la tecnologia, ma la capacità di trasformare rapidamente i progetti in impianti operativi. Utility scale, sistemi di accumulo e agrivoltaico rappresentano i principali driver di crescita del mercato nei prossimi anni. Per cogliere appieno queste opportunità sarà però essenziale accelerare lo sviluppo delle infrastrutture di rete, semplificare i processi autorizzativi e rafforzare una filiera in grado di sostenere volumi sempre più significativi».